



Die LS telcom AG ist ein weltweit führender Anbieter von Systemlösungen für das militärische Frequenzmanagement im strategischen, operativen und taktischen Bereich, die elektronische Kriegsführung sowie die Frequenzüberwachung, die Peilung und die Geolokalisierung von Funkgeräten. Unser umfassendes Portfolio, bestehend aus innovativer Software, flexibler Hardware und professioneller Beratung, stattet die Streitkräfte mit integrierten, automatisierten und anwenderfreundlichen Lösungen für eine umfassende Lagebeurteilung und vernetzte Kommunikation aus.

Senior Technical Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie sind ein aktives Mitglied des LS Defense-Teams, um den militärischen Markt auszubauen.
- Sie verantworten und vermarkten, zusammen mit unserem Produkt-Management, das Defense Entwicklungsportfolio und erstellen technische Roadmaps
- Sie koordinieren und erstellen zusammen mit dem Team relevante Angebote (technisch und kommerziell)
- Sie unterstützen den Vertrieb bei den weltweiten LS-Niederlassungen und helfen, neue Geschäftsmöglichkeiten im Defense Sektor zu generieren
- Sie sind für die weltweite Neukundenakquise und für den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen zuständig inkl. vor Ort Präsentationen
- Sie halten Präsentationen im Rahmen von Defense-Schulungen, Workshops und Seminaren

Ihre Qualifikation

- Sie bringen ein erfolgreich abgeschlossenes Studium als Bachelor/Master of Engineering oder Bachelor/Master of Science oder eine vergleichbare Qualifikation mit
- Sie verfügen über verhandlungssichere Englisch- und gute Deutschkenntnisse; weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Sie bringen mehrjährige technische Vertriebserfahrung mit
- Sie bringen umfangreiche Kenntnisse in der Verteidigungsindustrie mit und haben ein gut ausgebautes Netzwerk in dieser Branche
- Sie besitzen sehr gute kommunikative Fähigkeiten und haben Spaß am Arbeiten im Team
- Sie zeichnen sich durch Engagement, Ehrgeiz und weltweite Reisebereitschaft aus
- Zögern Sie nicht, sich zu bewerben, auch wenn Sie nicht alle Anforderungen erfüllen – wir sind auf der Suche nach Talenten, die unser Team verstärken!

Das bieten wir Ihnen

- Abwechslungsreiches, anspruchsvolles und interessantes Aufgabengebiet
- Kollegiales und hochprofessionelles Team in einem modernen, internationalen Arbeitsumfeld
- Karrieremöglichkeiten hier in Deutschland oder in unseren weltweiten Niederlassungen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf und Zeugnisse) unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an Career@LStelcom.com. Bitte senden Sie uns möglichst nur eine Datei mit allen Bewerbungsanhängen als PDF zu. Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Jana Velten unter **Tel. 07227 9535 704** zur Verfügung.